



Moodding

Wael El hassani merroun
Baala 1°SMR Spain



Using ITC's to preserve
European Crafts

Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union



Índice



Nombre empresa
y Logo



Tu propuesta de
valor



Asociaciones
clave



Relaciones con
los clientes



Fuentes de
ingresos – Gastos



Segmentos de
mercado -
Canales

Propuesta de valor



Modificación estética y

Hardware, actualizaremos los componentes añadiéndoles refrigeración líquida y sustituir disco duro por uno sólido además se aplicarán métodos de artesanía y materiales reciclados

Asociaciones clave

Actividades Clave

- Impresión 3D de artículos de decoración por exterior de la caja como muñecos vías de tren..., perfección lo más importante es la satisfacción del cliente, diseño



Recursos Clave

- material primario (Madera, metal...) componentes de ordenadores, luces leds, material para la impresión 3D (Hilos), Impresora 3D



Relación con el cliente

- Esta empresa está más enfocada al público joven puesto que es el que le  puede sacar provecho, la preparación de grandes equipos está dirigida a  juegos (Fortnite, call of duty...)y mayor rendimiento(Mayor número de FPS)



Fuente de ingreso - Gastos

Fuente de ingreso

El principal fuente de ingreso seria la reventa de equipos, las ganancias que sacaríamos por componente, y la venta primaria del ordenador



Gastos

- Los gastos serian el mantenimiento de la impresora 3D, mantener al carpintero y compra de componentes.



Segmentos de mercado - Canales

Segmentos de mercado

- En un principio procederemos a una apertura de pagina web, mientras sacamos dinero para poder formar una tienda física, la cual estimamos que en 1 año podríamos proceder a su apertura

